



ONLINE-BUSINESS-START

WARUM DU EINEN RESELLER VERWENDEN SOLLTEST

SARA MENZEL-BERGER



DISCLAIMER

Diese Infos stellen weder eine Steuer-
noch Rechtsberatung dar!

Dafür bitte ab zur* Rechtsanwält*in und
Steuerberater*in deines Vertrauens!

Die Informationen sind rein aus meinem
beruflichen Alltag zusammengesammelt.



WAS IST EIN RESELLER?

Ein Reseller verkauft Produkte von Herstellern an seine Endkunden.

Ein Reseller verdient Geld, indem er ein Angebot zu einem günstigeren Preis bezieht, als er es anschließend verkauft. Ihm bleibt so eine gewisse Marge.







VORTEILE VON RESELLERN

- * keine Probleme mit der Umsatzsteuer
- * automatische Rechnungsstellung
- * nur 1-4 Buchungszeilen am Konto pro Monat (= weniger Steuerberatungskosten)
- * du bist nicht im Vertrag mit der Endkund*in



NACHTEILE VON RESELLERN

- * keine eigenen AGB möglich (weil wir selbst ja nicht der Verkäufer sind, sondern eben der Reseller - er schließt den Kaufvertrag mit dem Kunden)
- * die Spielregeln gibt dir der Reseller vor (Genehmigungs-Zeit bedenken!)
- * Gebühren



WOFÜR NUTZE ICH DIGISTORE24?

- * Abonnements
- * komplexe Produkte mit Up- und Downsell-Strecken, sowie Add-Ons
- * Spezielle Zahlungsmodalitäten / mehrere Zahlungspläne
- * Produkte mit Testphasen
- * Onlinekurse



VERLÄSSLICHKEIT
IST FÜR MICH DER
ALLERWICHTIGSTE
FAKTOR

